

海外販路開拓フローチャート



海外展開に興味はあるが、何から 手を付けるべきかわからない

展開したい国は決まっているので 市場動向や規制を調査したい

展開を検討したいが予算や手間は かけられない

自社商品がどこの国で 受け入れられるかを知りたい

特定の国・ターゲットにアプローチするために実際に渡航したい

 オンラインで露出を増やしたい
 対象商品

 ①食品・日用品

 ②工業用品

 多くのバイヤーとの商談機会が欲しい

 1 BtoB

 ② BtoC

 具体的なニーズを基にした面談を実施したい

 実際に商品を店頭に並べて

海外ビジネス相談

東南アジアを中心にでテスト マーケティングをしたい

> 実際に海外で商品を販売 してみたい

売ってみたい

実際に海外に渡航して、進出の きっかけを掴みたい 海外の展示会に出て、 露出および商談機会を得たい

海外バイヤーと直接面談したい

無償メニュー

海外ビジネス相談

しんきん 海外オンラインカタログ

J-GoodTech

商談会

バイヤーニーズによる 個別マッチング

越境ECサポート

有償メニュー

EN-MUSUBI

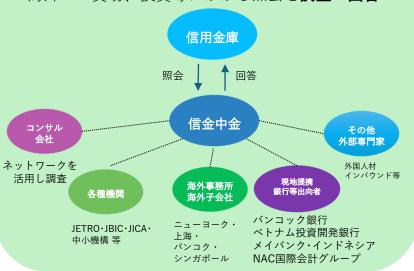
伴走支援

海外展示会出展支援

ビジネスアレンジ

海外ビジネス相談

海外への貿易、投資等にかかる照会を調査・回答



商談会

海外に商流を持つ商社を招聘し、食品・日用 品に関する商談会を実施



商談は日本語 でOK



商品の送付は 原則国内で完結



決済は原則 国内・円建て



商談の進行は 信金中金が サポート

SCB主催商談会

例年、食に関する商談会を実施

中小機構との共催による商談会

例年、雑貨や日用品にかかる商談会を実施

EN-MUSUBI

- ✓ バンコクにおけるマーケティングおよび販売 促進支援
- ✓ 対象商品:タイにて販売可能な雑貨、工芸品、 飲食料品(常温・冷蔵・冷凍)
- 出展に向けたFDA申請・物流もトータル





しんきん海外オンラインカタログ※

自社製造の商品をオンラインサイトに掲載



※しんきん海外オンラインカタログは株式会社ノーパットの運営するEASY TO BUYを活用したサービスです

バイヤーニーズによる 個別マッチング

海外バイヤーの商品調達ニーズとのマッチング 食品・飲料品・菓子類・日用品のニーズを掲載

〈例〉

商材	消費期限	輸出国	輸送温度帯	納品先	決済
ドライフルーツ (レモン、柚子)	180日以上	香港	常温	国内指定倉庫	円決済
醤油 (グルテンフリー)	応相談	メキシコ	常温	国内指定倉庫	円決済
梅酒、柚子酒	-	台湾	常温	国内指定倉庫	円決済

伴走支援

- ✓ 展示会出展:海外展示会の情報収集、手続き代行、 現地バイヤーの来場勧奨、当日の商談対応まで フルサポート
- ✓ ビジネスアレンジ:進出対象国の市場調査、現地 バイヤー調査に加え、アポイントの代理取得、商 談サポートなどをフルサポート

バイヤーリスト作成

ブースへの来訪勧奨

商談におけるサポート



J-GoodTech

「中小企業の皆様の売上拡大・新しい取引先 確保、海外展開を応援する」をテーマに 中小企業基盤整備機構が運営する オンラインマッチングサイト



越境ECサポート

越境ECを活用した販路開拓、テストマーケ ティングを支援



心 ZenPlus 個人事業主可・日用品に強み

ECサイトありの取引先 47sterey 伝統工芸品、地産品に強み

ECサイトありの取引先 Buyee Connect 台湾・東南アジアに強み

問い合わせ先



信金中央金庫

SCB

海外業務推進部 TEL: 03-5202-7674

Mail: kaigai@e-scb.co.jp



お問い合わせは、電話、メールまたは二次元コードからお気軽に! 〈信用金庫使用欄〉